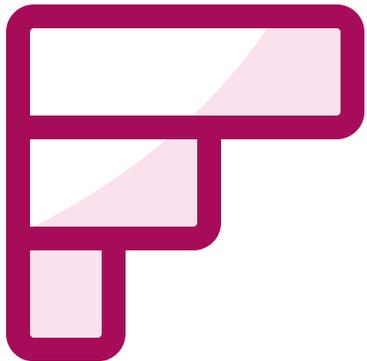


„As a Service“ auf dem Weg zum Standard  
- immer aktuell und sicher





**Haben Sie ein Gerät geleast oder gemietet mit monatlicher Zahlung? (Auto, Handy,...)**

ⓘ Start presenting to display the poll results on this slide.



# Fallbeispiel aus der Praxis

Die Firma **Noodle** eröffnet eine neue Außenstelle in Graz



## Eckdaten:

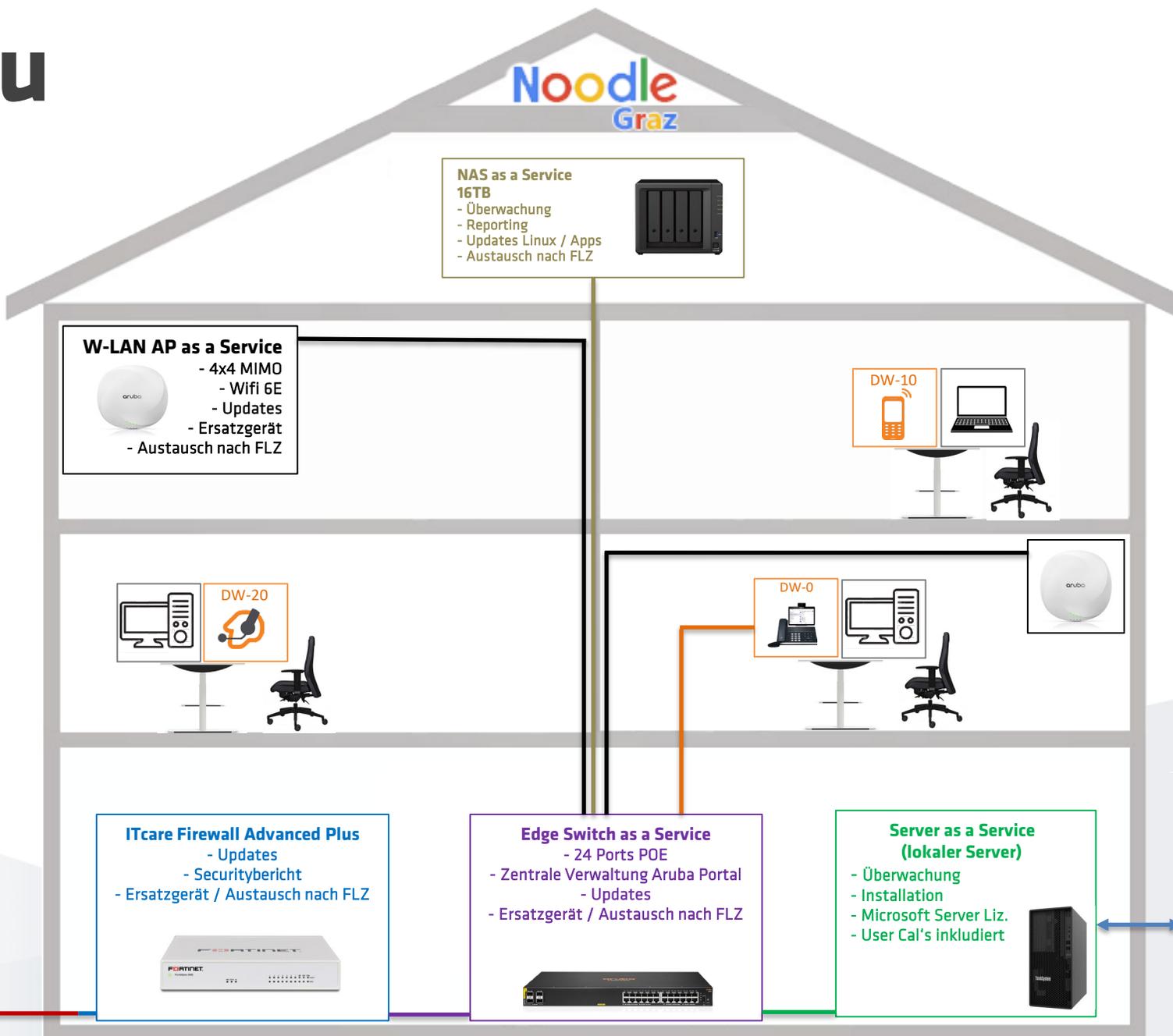
- 9 Mitarbeiter
- 3 Büroräume in zwei Etagen
- Verkabelung / Netzwerkverteiler vorhanden
- W-Lan Abdeckung flächendeckend
- Festnetznummer mit Vermittlung
- File-Server für Marketing Daten
- Günstiger Speicher für Filmdaten
- Zentrales Backup
- Neue Arbeitsplatzausstattung

# Aufbau

Noodle  
Graz

**INFOTECH**  
[IT & Communication]

**Internet Business Fiber  
200/100**  
- fixe IP  
- Ansprechpartner Infotech



**NAS as a Service  
16TB**  
- Überwachung  
- Reporting  
- Updates Linux / Apps  
- Austausch nach FLZ



**W-LAN AP as a Service**  
- 4x4 MIMO  
- Wifi 6E  
- Updates  
- Ersatzgerät  
- Austausch nach FLZ



**DW-10**



**DW-20**



**DW-0**



**ITcare Firewall Advanced Plus**  
- Updates  
- Securitybericht  
- Ersatzgerät / Austausch nach FLZ



**Edge Switch as a Service**  
- 24 Ports POE  
- Zentrale Verwaltung Aruba Portal  
- Updates  
- Ersatzgerät / Austausch nach FLZ



**Server as a Service  
(lokaler Server)**  
- Überwachung  
- Installation  
- Microsoft Server Liz.  
- User Cal's inkludiert



**SERVICE COMPLETED**

Bereiche:

- Internet
- Firewall
- Switch
- W-LAN
- Telefon
- Server
- NAS
- Backup
- PC/Notebook



**my.biz cloud**  
Egal wo Sie sind,  
Ihre IT ist verfügbar.

vServer Backup

Ihr Systemhaus.



# Vorteile von „as a Service“ Produkten

- Die unternehmensinterne IT-Abteilung wird entlastet und kann sich auf Innovation konzentrieren, anstatt in Support-Aufgaben gefangen zu sein
- IT-Komponenten sind stets auf dem neuesten Stand (Hardware/Software)  
→ DSGVO / NIS2!
- Transparente, planbare Kosten durch wiederkehrende Beträge
- Störungsfreier Betrieb der IT durch proaktive Services, bei denen Probleme im Vorfeld erkannt werden ist wesentlich wahrscheinlicher als bei internem Betrieb der IT
- Hardware nicht im Anlagevermögen
- Nutzungsbezogene Abrechnung / Gute Skalierbarkeit



Was ist Ihr nächstes  
**„as a Service“ Produkt**  
von Infotech?





**INFOTECH**

[IT & Communication]

Ihr Systemhaus.

